Lending page и Кредитные карты

Практика использования





Конференция

Банковские продукты в Online

Lending page

Как это работает и зачем это нужно?



Lending Page (LP) — это **веб-страница**

- на которую Online-пользователь попадает **по клику на** рекламную или поисковую **ссылку**.
- основная задача, которой подтолкнуть Клиента к заказу и покупке Продукта



Практика использование

Продукты и Lending Page

Сколько Lending-раде и Сколько продуктов?



LP концентрируется на

- **Целевой аудитории**, которую необходимо привлечь.
- **Продукте**, который надо продать
- **Действии**, которое надо совершить **Клиент**у, чтобы получить **Продукт**



Практика использование

Продажа и Lending Page

Что должно быть на Lending page?

Этапы продажи

- Контакт
- Анализ потребности и подбор продукта
- Презентация продукта
- Обработка возражений
- Переход к оформлению

Простая и Лаконичная Сконцентрированная на **Действии**



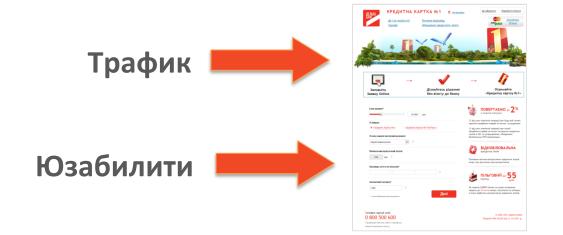
- Иллюстрация процесса
- Преимущества Продукта
- Форма Online-заявки
- Большая кнопка «Получить продукт»



Практика использование

Lending Page и Конверсия

Что влияет на конверсию Lending page?







Высокая конверсия — не значит хорошие продажи. Это значит, что мало трафика ...

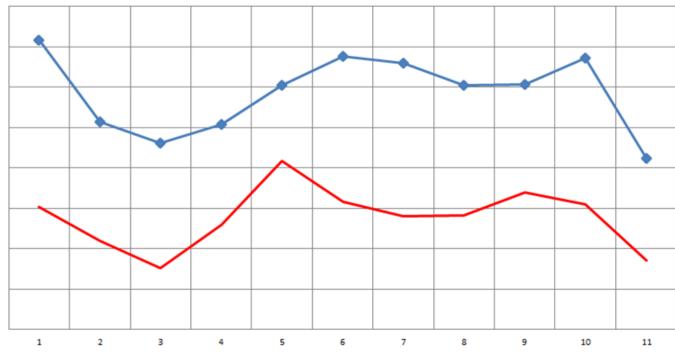


Практика использование

Lending Page и Конверсия

Сравнение конверсии двух LP («Карта 1» и «Готівочка»)





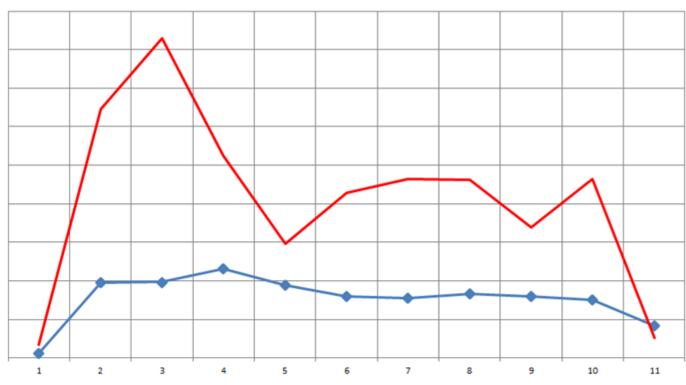


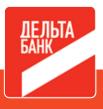
Практика использование

Lending Page и Конверсия

Сравнение входящего траифика двух LP («Карта 1» и «Готівочка»)







Практика использование

Lending page и Кредитные карты

Практика использования

Спасибо за внимание